



SEGURANÇA EM ALTA PERFORMANCE

SECURITY

O CONCEITO DE LEGÍTIMA DEFESA

NO DIREITO BRASILEIRO PRECISA SER ALTERADO

COMO SUA EMPRESA PODE SE REINVENTAR

PARA O MUNDO VUCA NA ERA DA URGÊNCIA

**A IMPORTÂNCIA DA POLÍTICA COMERCIAL
DOS FABRICANTES**

WWW.ESCOLASUPERIOREDESEGURANCA.COM.BR

OS MELHORES CURSOS ONLINE ESTÃO AQUI



Uma linha completa em tecnologia e segurança

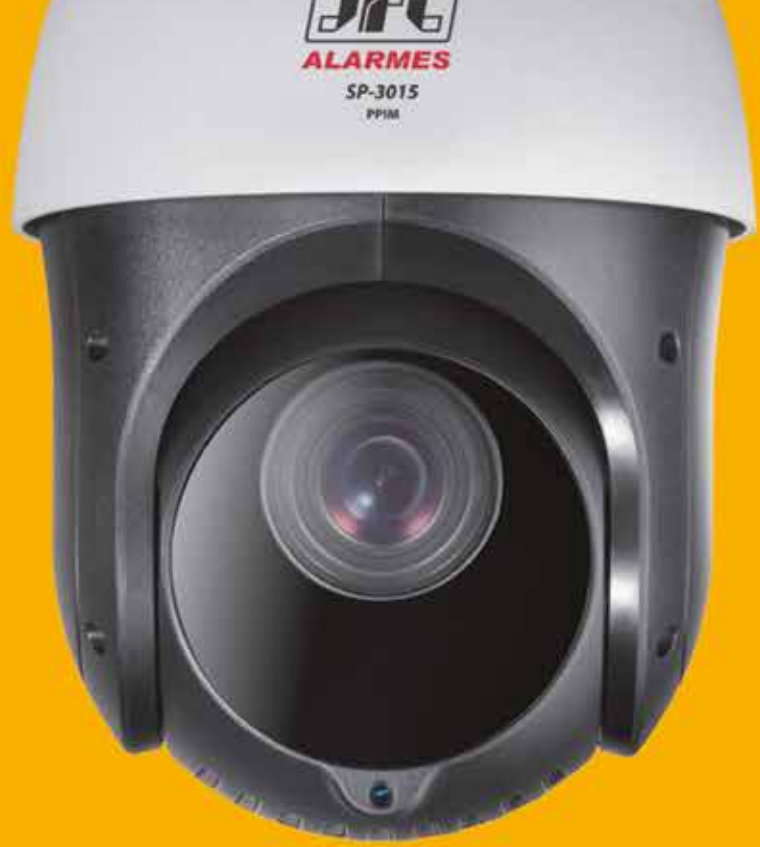
Soluções inteligentes para os mais diversos projetos, dos mais simples aos mais complexos.

Câmeras:

- Resoluções de 1MP a 5MP
- Tecnologia 4em1 (TV/CVI/AHD/analógica)
- Alcance de 15 a 60m

Gravadores Digitais:

- Disponível em 4, 8, 6 e 32 canais
- Saída CVBS
- Tecnologia Pentaflex (TV/CVI/AHD/IP/analógica)
- H.265+ (economia de até 80% em armazenamento)
- Acesso em nuvem



ALARMES

SEGURANÇA ELETRÔNICA DE PERÍMETROS



**CENTRAIS COM RECURSOS INOVADORES
PARA PROTEÇÃO DO SEU PERÍMETRO, EM UM
ÚNICO PRODUTO**



*Divisão de 2
setores na
mesma central*



*Conexão em
rede RS485*



*Relatório de
auditoria de
eventos gerados*



*Indicador de
Falhas*



*Saídas e
entradas de
alarmes*



*Mecedor
de Bateria*



*Mecedor de
voltagem da
cerca*



*Autonomia
na falta de
energia*

A MELHOR SOLUÇÃO
ALIANDO BARREIRA FÍSICA, PSICOLÓGICA E ELETRÔNICA



DESTAQUES DO MÊS

Caros amigos,

Apesar de toda a torcida contra a Segurança Pública, a situação parece de fato estar melhorando.

Para quem esperava grandes reviravoltas em razão das transferências dos piores criminosos do país para presídios federais, a surpresa foi inusitada, já que nada de novo ocorreu no "front". Que possamos seguir em frente sempre.

Nesta edição a matéria de capa traz um novo conceito de segurança: A Segurança em Alta Performance.

O Grupo Ruby, que atua nos segmentos de segurança e serviços, inova no desafio de trazer serviços de alta qualidade ao mercado nacional, baseados na seleção e treinamento primoroso, acreditando que: Segurança não é Preço, Segurança é Valor!

O Dr. Jorge Lordello discorre sobre o atualíssimo tema "O CONCEITO DE LEGÍTIMA DEFESA NO DIREITO BRASILEIRO PRECISA SER ALTERADO".

Enquanto que Emir Pinho em seu artigo "COMO SUA EMPRESA PODE SE REINVENTAR PARA O MUNDO VUCA NA ERA DA URGÊNCIA", nos traz importantes reflexões sobre a gestão de nossos negócios em tempos de mudanças rápidas.

Thiago Vasconcelos aborda a influência dos modelos de políticas comerciais sobre o preço dos produtos, em "A IMPORTÂNCIA DA POLÍTICA COMERCIAL DOS FABRICANTES".

Excelentes conhecimentos para enriquecer ainda mais o tão almejado profissionalismo, que tanto buscamos.

Boa leitura!

Aureo Miraglia de Almeida
Editor



EXPEDIENTE

DIRETOR / JORNALISTA RESPONSÁVEL
Jorn. Dr.h.c. Fábio M.A.R. Caruso (MTB 66379SP)

CONSELHO EDITORIAL

Prof. Dr. Antonio Celso Ribeiro Brasileiro, CRMA, CES, DEA, DSE, MBS (Brasilião & Associados); Prof. Dr.h.c. Ms. Carlos Caruso, CPP (Ética Consultoria); Carlos Maurício Nunes, DSE; Prof. Eng. Edson Menezes (Domínio Tecnologia); Emir Pinho (EMP Consultoria); Cel. Fernando Albuquerque Montenegro; Prof. Humberto Ferreira Oriá Filho; Dr. Jorge Lordello; Dr. José Lázaro de Sá (S & A Advogados); Dr. José Roberto Romeiro Abrahão; Prof. Dr. Nino Ricardo Meireles (CPSI, DIDS); Selma Dabus.

EDITOR

Aureo Miraglia de Almeida, CES, MBS (MTB 66482SP)

DIAGRAMAÇÃO

Aureo Miraglia de Almeida

DEPARTAMENTO FINANCEIRO

Miriam Gaspar

DEPARTAMENTO COMERCIAL

Pedro Caprino; Fátima Barreira

COLABORARAM NESTA EDIÇÃO

Emir Pinho; Dr. Jorge Lordello; Thiago C. Vasconcelos.

CIRCULAÇÃO NACIONAL

Composição dos associados: decisores; influenciadores; consumidores; consultores; integradores e compradores nos segmentos: hospitais, bancos, escolas, universidades, empresas de segurança privada, transportadoras, hotéis, empresas multinacionais, indústrias, autarquias, órgãos de Segurança Pública e Forças Armadas, condomínios e administradoras, entre outras.

Tiragem desta edição: 10 mil exemplares

* Os artigos assinados não refletem necessariamente a opinião desta mídia

Publicação Mensal da FAMARC - Comércio de Jornais e DVDs
R. Dr. Sérgio Meira, 71 - Barra Funda - CEP: 01153-010 - São Paulo (SP)
Telefone: (11) 3666-9893 - E-mail: jornaldaseguranca@jseg.net
www.portaldaseguranca.com.br

ASSOCIE-SE AO JORNAL DA SEGURANÇA

LIGUE PARA:

(11) 3666-9893 E ASSINE

www.portaldaseguranca.com.br

Tópicos Abordados



- Revista pessoal
- Fundamentos da segurança patrimonial
- Legítima defesa
- Uso de armamentos
- Imagens de sistema de segurança
- Confidencialidade profissional
- Modalidades da justa causa
- Rotinas em agências bancárias

O Curso Jurídico Operacional é destinado a:

- Diretores Operacionais
- Gerentes Operacionais
- Coordenadores Operacionais
- Supervisores
- Vigilantes
- Controladores de acesso
- Operadores de central de monitoramento
- Tomadores e prestadores de serviços

O curso jurídico operacional vai esclarecer sobre os procedimentos legais nas atividades de segurança, controle de acesso, monitoramento e serviços em geral.



Professor:



Advogado Edson Luiz Vitorello
Especialista com mais de 26 anos no segmento de Segurança Pública e Privada.

Criador do método Jurídico Operacional.

Atuou em diversas ações judiciais envolvendo profissionais do setor. Atualmente presta assessoria jurídica a empresas e profissionais do segmento.

011 3661 9664 | juridicooperacional@advocaciavitorello.adv.br

INSCREVA-SE EM:

<https://advocaciavitorello.escolasuperiordeseguranca.com.br>



TS SHARA - NOBREAK POWER UBS 700

Nobreak bastante versátil, compacto pode ser usado nas posições vertical e horizontal com a máxima proteção. Uso doméstico e corporativo.



UPS PROFESSIONAL UNIVERSAL 1500 ATÉ 3200 VA

Os Nobreaks microprocessados da linha UPS Professional Universal 3200 permite que o conecte em qualquer rede elétrica 110, 115, 127 ou 220V.

www.tsshara.com.br (11) 2018 6111

GIGA SECURITY - DVR HD / LITE (720P)

A linha de DVRs LITE Stand Alone (gravador digital de vídeo) permite gravar e monitorar imagens até resolução HD (720p), para 4 e 8 câmeras.



- MICROFONES PARA CAPTURA DE ÁUDIO

Os modelos GS0072 e GS0073 funcionam conectados aos gravadores de vídeo (DVR, HVR e NVR), de qualquer marca ou tecnologia.



www.gigasecurity.com.br (11) 3198 5890



SPEEDRITE - ELETRIFICADOR 36000R

O mais potente do mercado. Ideal para grandes projetos e cercas de baixa manutenção. Sistema Ciclic Wave maximiza o joule liberado sem perdas.

www.speedrite.com.br (51) 3337 9470

SQUADRA - INTEGRAÇÃO DE SISTEMAS

A Squadra gerencia todo o processo de implantação de soluções e sistemas de tecnologia e segurança com soluções específicas a cada cliente.



www.squadraconsultoria.com.br (51) 3381 4343



CURSO JURÍDICO OPERACIONAL FORMATO EAD

Este curso tem como objetivo orientar juridicamente os profissionais do segmento de segurança, controle de acesso, monitoramento e coligados sob a ótica Jurídica e operacional.

<https://advocaciavitorello.escolasuperiordeseguranca.com.br> (11) 3666 9893

GRASP - GERADOR DE NEBLINA DE SEGURANÇA

O SmokeCloak é um dispositivo de segurança à base de neblina que impede completamente a visibilidade do ambiente pelos criminosos.



www.grasp.com.br (11) 4688 2271



RPW - SEGURANÇA ELETRÔNICA

Com larga experiência em projetos de segurança, a RPW atende a cada caso elaborando projetos voltados às necessidades específicas dos clientes.

www.rpwseguranca.com.br (11) 5643 1919

JBP - O MELHOR EM DETECÇÃO EXTERNA: TAKEX

IVP externo PET para qualquer quantidade de animais domésticos. Área de cobertura: 180° x 24m. Tecnologia japonesa com 5 anos de garantia!

www.jbpdistribuidora.com.br (11) 3868 2837



ALKANSE - SEGURANÇA ELETRÔNICA

Sistema Completo Contra Incêndio. Projetos personalizados e análise de riscos desenvolvidos por engenheiros capacitados e equipe técnica qualificada.

www.alkanse.com.br (11) 3138 3170

ALPHATRONICS - RADIOCOMUNICAÇÃO

Soluções de radiocomunicação para empresas públicas e privadas de todo o Brasil. Venda, locação e manutenção. Revenda Premium Motorola.

www.alphatronics.com.br (11) 3936 8820



RELM - GRAVADORES DE VÍDEO PROFISSIONAIS

Gravador de vídeo para uso corporal. Confidencialidade e alta segurança. GPS incorporado. Utilizado por policiais em todo o mundo.

www.relm.com.br (11) 5524 5491

JFL - CÂMERA CHD-1030P

Câmera infravermelho, 1 megapixel, HD/analógica com alcance de 30 metros. Saída HD-TVI/analógica. BLC (compensação de luz de fundo).

www.jfl.com.br (35) 3473 3550



AWD - PORTARIA INTELIGENTE

O porteiro eletrônico do futuro com monitoramento de alarmes, imagem e um eficiente atendimento de facility. Simples de usar, completo na solução.

www.awdonline.com.br (11) 4020 6724

ALPHA SECURE - BODY WORN

Câmera de uso individual para segurança. Aumento da transparência nas Ações Policiais – Uma imagem vale mais que mil palavras.

www.alphasecure.com.br (11) 3661 2808



VETTI - KIT SMART HOME

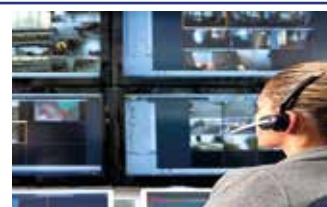
É uma solução completa para a segurança e automação residencial para controlar e monitorar através de smartphone ou tablet.

www.vetti.com.br (11) 4712 7978

SIM - SISTEMAS INTEGRADOS DE MONITORAMENTO

A SIM oferece infraestrutura e qualidade em monitoramento de alarme, imagens e rastreamento 24 horas, com diversos modelos de parceria.

www.simseguranca.com.br (11) 2144 6299



1º ENCONTRO ESTADUAL DOS CONSEG DE SP



O 1º Encontro Estadual dos CONSEG de SP na atual gestão do governo João Doria, realizado no Centro de Convenções Rebouças, no dia 25.02.2019, trouxe consigo, a iniciativa de reunir a sociedade civil, Presidentes e Diretores de CONSEGs, representantes da Segurança Pública de SP, oportunidade ímpar, a qual foi responsável pela discussão e formatação de ações conjuntas voltadas à segurança preventiva e protetiva das pessoas e patrimônios em ruas e bairros no Estado de São Paulo.

Valores como pertencimento das pessoas, o emprego do espírito colaborativo, a união dos moradores de uma mesma rua, de um mesmo condomínio no tocante ao processo de repasse de informações de interesse comum com olhar a procedimentos de cuidados, foram registrados nesse encontro, o qual ratificou a importância das parcerias institucionais, da participação da sociedade civil nas reuniões mensais do CONSEG do bairro em que residem, ou seja, todos juntos multiplicando olhares em favor de uma grande causa nobre, segurança para qualidade de vida.

O painel de discussão, contou com apresentações de modelos e trabalhos que estão sendo realizados frente ao tema em tela.

O Sr. Evaldo Coratto, fez uma explanação sobre o papel dos CONSEGs, apresentou os trabalhos realizados no ano de 2018 e as iniciativas inseridas no planejamento para esse ano de 2019.

Em seguida, dentro da proposta de compartilhamento de ações desenvolvidas na gestão, abriu a palavra para o Presidente do CONSEG Perdizes Pacaembu - Sr. Josué Paes que, falou sobre a experiência e o trabalho em equipe, enaltecendo que, por meio do Programa Institucional Vizinhança Solidária, vizinhos que até então não se conheciam, hoje, conversam diariamente.

Acrescenta que, tal medida tem alcançado números positivos crescentes na diminuição da violência, aumentando o nível de pertencimento de todos, fato presente nas reuniões mensais do CONSEG.



As presenças do Secretário de Segurança Pública do Estado de SP - General João Camilo Pires de Campos e dos seus Secretários Executivos da Polícia Militar de SP - Coronel Álvaro Batista Camilo e da Polícia Civil de SP - Dr. Youssef Abou Chahin, do Delegado Geral da Polícia Civil de SP - Dr. Ruy Ferraz Fontes, do Coordenador Geral dos CONSEGs - Sr. Evaldo Coratto, do Comandante Geral da Polícia Militar de SP - Coronel Marcelo Vieira Salles, do Secretário de Segurança Urbana - Coronel José Roberto Rodrigues de Oliveira e do Superintendente da Polícia Técnica Científica de SP - Dr. Mauricio, reafirmaram que de fato a participação da sociedade civil nos trabalhos de segurança pública, tem somado muito na prevenção e nas discussões de políticas de segurança participativas e integradas no Estado de SP.

Cita ainda que, o emprego de tecnologias inteligentes, personalizadas e integradas tem auxiliado de maneira significativa no repasse de informações e dados em tempo real, ferramenta de cooperação.

O tema exposto, apesar de complexo, tem se tornado uma prática positiva, a qual vem despertando o interesse de mais pessoas e entidades na participação colaborativa com essa causa nobre.

O ano de 2019, será de muito trabalho e de novos desafios para todos nós, entre eles, os trabalhos de ampliação dos CONSEGs.

JORNAL DA SEGURANÇA SQUADRA E BE ON REALIZAM EVENTO EXCLUSIVO



Sidnei Maciel
da Squadra integração
de Sistemas



Gustavo Caleffi e
Sidnei Maciel



Da esquerda para a direita:
Jorn. Dr.h.c. Fábio Caruso,
Gustavo Caleffi, Anibal Sartori,
Zenildo Ferreira, Selma Dabus,
Edmilson Zumak, Nelson Jr.,
Sidnei Maciel e Josué Paes.



Gustavo Caleffi



Gustavo Caleffi
apresentando o Be on

No dia 06.02.19 o Jornal da Segurança, Squadra Integração de Sistemas e a Start Up Be On, promoveram na cidade de São Paulo, um evento inédito para convidados especiais, que compareceram para conhecer novas soluções e tecnologias de segurança.

Fábio Caruso, diretor do Jornal da Segurança, afirmou ser este um novo modelo de evento onde integra-se fornecedores de soluções e usuários potenciais, este formato de evento é fechado e destinado a poucas pessoas, em média 20 participantes. "A Experiência que tivemos com o evento do APP Be On foi muito positiva, houve uma interação muito importante dos profissionais durante as apresentações e posteriormente um almoço bastante descontraído. Este formato tem se mostrado bastante eficiente para desenvolver relacionamento entre profissionais e empresas".

Sidnei Maciel da Squadra, falou sobre soluções propostas por profissionais que podem gerar outros problemas, caso não exista uma avaliação completa do empreendimento.

Falou também sobre um caso onde o cliente final de grande porte tinha um orçamento com grande diferença para instalação de CFTV, mas além disso não contabilizou custos da operação, portanto a visão situacional era bastante distorcida, o que poderia gerar retrabalho e novos investimentos, além de não resolver os problemas.

Falou também sobre os riscos de iniciar um projeto de monitoramento de imagens, alarmes, incêndio executados por empresas que não entendem especificamente de segurança e sim em automação, o que acaba gerando um desencontro de interesses entre segurança, incêndio e controle de acesso.

Gustavo Caleffi demonstrou o funcionamento do aplicativo Be On que pode ser empregado tanto para segurança pública como também segurança de empreendimentos e colaboradores. Todos usuários alimentam de informações o aplicativo, criam-se grupos específicos onde todos têm alertas em tempo real dando muita agilidade a ações de prevenção de crimes. Além desta função, o aplicativo também gera alertas de saúde, trânsito, protestos, incêndio e ambiental.

Gustavo Caleffi declarou que ficou bastante impressionado com o nível dos participantes e também com a contribuição que todos deram falando sobre as características operacionais de cada segmento o que permitiu uma análise de como cada segmento pode utilizar o Be On.

Gustavo Caleffi presenteou à todos os participantes do evento com seu livro "Caos Social - A Violenta Realidade Brasileira", ao final os participantes que puderam, participaram de um almoço bastante agradável.

Se você quiser assistir o evento na íntegra, acesse: <https://www.facebook.com/jornaldaseguranca>

INTELBRAS CÂMERA IC3 PARA AMBIENTE INTERNO



A câmera IC3, da Intelbras, é uma solução bem simples para monitorar ambientes internos. O dispositivo pode ser utilizado tanto por empresas, quanto em ambientes domésticos, pois de baixo custo e muito simples de instalar.

Essa é uma câmera bem discreta, pois tem dimensões de 5,8 x 12,8 x 3,8 cm e pesa apenas 120 gramas. A lente e o sensor têm capacidade para gravar imagens em HD (1280 x 720 pixels) a 25 quadros por segundo. Ainda na parte frontal há um sensor infravermelho para gravação no escuro e um microfone.

Na traseira está o conector micro USB para ligá-la na tomada (a fonte de alimentação que acompanha o produto é bivolt), um slot para cartão micro-SD e um alto-falante. Ele serve para se comunicar com a pessoa que está sendo filmada pelo app da câmera no smartphone.

Ela também tem um pedestal com haste articulada, para ficar mais fácil posicioná-la de acordo como o usuário quiser. Embaixo do pedestal há um suporte de metal para parafusar em paredes. Para quem preferir não parafusar ou apenas deixá-la em pé no pedestal, ainda há dois adesivos para colar em paredes ou locais planos. O cabo USB para ligar a câmera na fonte de alimentação tem 2,90 metros.

A instalação é muito simples. Depois de posicionada a câmera e conectada a uma tomada, basta baixar o app Mibo, da Intelbras, disponível para iOS e Android.

O celular precisa estar conectado a uma rede Wi-Fi para a câmera poder sincronizar com o aplicativo. Ao abrir o aplicativo, é preciso fazer um cadastro para fazer login, por segurança.

Feito isso, o app pede para escanear o código de barras da câmera, pois ela é como qualquer dispositivo conectado a sua rede e precisa de um endereço único.

Essa solução é interessante porque é tudo automático e o usuário nem precisa saber termos técnicos para conectar a câmera em sua rede Wi-Fi. E depois de ler o código de barras, a câmera já está funcionando e passando as imagens para o app no smartphone.

Além de monitorar em tempo real, a câmera IC3 grava as imagens em cartão micro SD, que não acompanha o produto, mas faz gravações apenas quando detecta movimentos, economizando espaço no cartão. Ela tem um ângulo aberto de 111 graus, captando grande parte de uma sala e a gravação é garantida.

www.intelbras.com/pt-br/

HID GLOBAL LANÇA SOLUÇÃO PARA DEPÓSITO DE CHEQUES SEM ENVELOPE



A HID Global®, líder mundial em soluções confiáveis de identidade, em parceria com a Recognition, empresa brasileira dedicada a fabricação e integração de automação bancária, anuncia o lançamento do TCR - Totem de Captura Remota, a primeira solução de totem de atendimento com depósito de cheques sem envelope no país.

Como parte de uma solução total, os sensores de impressão digital multiespectrais da HID Global são integrados à tecnologia Recognition para depósito em cheque sem envelope, que faz parte de um novo conceito de produto: o "ATM Cash Less" (Cashless ATM), que fornece todos os serviços integrados ao sistema bancário, com exceção do saque no caixa.

A tecnologia de imagem de impressão digital multiespectral da HID Lumidigm®, empresa do grupo HID Global®, captura características únicas da superfície e da subsuperfície da pele, fornecendo a tecnologia de captura de impressão digital mais confiável do mercado.

A impressão digital multiespectral funciona com dedos normais, úmidos, secos ou danificados, em todas as condições de uso, seja de sujeira, graxa ou luz do sol, além de condições de umidade ou frio. As soluções de biometria da HID Lumidigm® também contam com recursos de "detecção de atividade" atualizáveis em campo que ajudam a eliminar fraudes, evitando o uso de impressões digitais falsas ou ataques de "falsificação".

Os dispositivos usam um algoritmo de minúcia MINEX III com certificação NIST de classificação superior para comprovada interoperabilidade com bancos de dados de modelos de impressão digital padrão do setor.

Os sensores da HID Lumidigm® fornecem uma maneira altamente intuitiva de aumentar a segurança para os clientes do banco e aumentar a conveniência do usuário ao fazer interface com o banco.

Os sensores biométricos da HID Lumidigm® com tecnologia de imagem multiespectral são usados atualmente em bancos de varejo, instituições financeiras e agências governamentais da América Latina para criar uma experiência de cliente mais conveniente, aumentando a segurança do ATM e outras transações.

Mais de 115 mil sensores de impressões digitais multiespectrais são implantados no Brasil para proteger bilhões de transações de caixas eletrônicas por ano, usados por mais de 85 milhões de clientes bancários.

www.hidglobal.com.br

WESTERN DIGITAL CARTÃO DE MEMÓRIA PARA CÂMERA DE VIGILÂNCIA



O cartão micro SD da Western Digital, modelo Purple, é otimizado para câmeras de segurança, ou seja, específico para gravações de vigilância.

Ajustado especificamente para câmeras de vigilância, os cartões WD Purple™ microSD™ permitem a captura contínua, mesmo que a rede caia.

Apresenta grande durabilidade, pois o circuito de memória dele é preparado para gravação contínua por horas ou mesmo dias, suporta altas temperaturas e inicia a gravação mais rapidamente, o que faz diferença quando queremos monitorar um local.

Os cartões microSD WD Purple™ resistem a temperaturas de -25°C a 85°C para ajudar a capturar gravações de vigilância ininterrupta em condições climáticas extremas.

Os cartões microSD WD Purple™ têm capacidade de 32 GB a 256 GB para gravação contínua ou acionada por movimento, bem como uma variedade de câmeras, resoluções e implementações de gravação.

Em câmeras compatíveis, a capacidade de monitoramento da integridade do cartão permite que você seja notificado quando for o momento de fazer manutenção em seu microSD WD Purple para que você possa fazer uma gestão preemptiva do armazenamento.

Possui Interface SDA 6.0; desempenho de leitura sequencial até 100 MB/s; e desempenho de gravação sequencial até 60 MB/s.

E o melhor é o que o preço é o mesmo de um cartão comum.

www.wd.com/pt-br/

HANWHA TECHWIN LANÇA CÂMERA PNM-9320VQP 10M ATÉ 22M + PTZ



A câmera multi-direcional mais PTZ possui cinco sensores em uma única câmera. Ao usar a câmera, você pode monitorar uma área de 360° simultaneamente com a câmera multidirecional, enquanto a câmera PTZ faz o zoom na área desejada para uma inspeção mais próxima. Os quatro sensores da câmera multidirecional movem-se independentemente um do outro.

Quando a câmera multidirecional detecta um evento, ele automaticamente se conecta à câmera PTZ, que realiza as funções de zoom e rastreamento. Ao usar o modo predeterminado, a câmera PTZ amplia a posição que os usuários predefinem, enquanto o modo de zoom inteligente amplia automaticamente a área em que o evento é detectado.

Quando a tecnologia de compressão de vídeo original da Hanwha Techwin, WiseStream II, é combinada com a compressão H.265, os dados de taxa de bits são reduzidos em até 99% em comparação com a tecnologia H.264 atual. Os custos de configuração e manutenção do sistema também são bastante reduzidos, mantendo os mesmos pixels e alta qualidade.

Mesmo com luz de fundo, a tecnologia WDR de ponta da Wisenet não tem uma limitação encontrada em câmeras WDR convencionais, produzindo imagens claras e nítidas.

Em um ambiente de formato vertical, os vídeos tradicionais com formato horizontal se concentram em bordas desnecessárias da área, causando desperdício de largura de banda e armazenamento. A vista do corredor cria uma imagem de proporção 3:4 e 9:16 que é orientada verticalmente e maximiza a qualidade da imagem em um ambiente estreito.

www.hanwha-security.com/



Sua segurança não pode apagar nos blecautes

Conheça o Nobreak UPS Profissional Universal

O único do mercado com entrada bivolt automático 115/220V e saída bivolt chaveado 115/220V. Consulte potências disponíveis em www.tsshara.com.br

TS SHARA®
The Intelligent Choice

(11) 2018.6000



HANWHA TECHWIN LANÇA CÂMERA TNU-4051T DE REDE TÉRMICA VGA



Em climas desafiadores (neblina, fumaça, chuva) ou condições ruins de iluminação (escuridão total, luz de fundo), pode ser difícil distinguir pessoas ou objetos em um fundo complexo por uma câmera comum. Para o monitoramento preciso, é necessário um sistema de vigilância profissional.

As câmeras térmicas Wisenet são a excelente escolha: elas fornecem imagens de alto contraste com base nas diferenças de temperatura entre o objeto e o fundo, para que os usuários possam detectar incidentes com mais facilidade. A avançada tecnologia de geração de imagens térmicas fornece alto contraste para tornar visíveis os detalhes invisíveis sem iluminação adicional.

A câmera fornece sete tipos diferentes de paleta de cores para os usuários selecionarem a melhor imagem em várias situações. Cada paleta de cores tem um conjunto específico de cores que mudam de acordo com a faixa de temperatura da cena.

www.hanwha-security.com/

DRONE SHIELD LANÇA O DRONENODE ANTI-DRONE PORTÁTIL



A DroneShield Ltd. anunciou hoje o lançamento do produto adicional DroneNode, em resposta aos requisitos atuais do mercado.

O DroneNode é uma evolução do atual produto DroneCannon da empresa australiana, um dispositivo de interferência de anti-drones portátil, compacto e discreto que pode ser utilizado em grandes eventos ao ar livre pela polícia, sem aumentar a preocupação do público, forçando a descida controlada do drone.

"O lançamento do DroneNode mantém a liderança da DroneShield em segurança de drones para eventos públicos. As credenciais recentes da DroneShield na área, incluem as Olimpíadas de 2018, 2018 Commonwealth, 2018 ASEAN - Austrália Special Summit, 2017 Hawaii IRONMAN World Championship e de 2015 a 2017 Boston Marathons," disse Oleg Vornik, CEO da DroneShield. "Os produtos da empresa estão bem posicionados para proteger grandes aglomerações públicas em todo o mundo".

www.droneshield.com

RADIOCOMUNICAÇÃO

COMUNICAÇÃO ÁGIL
COM SEGURANÇA

VENDA / LOCAÇÃO
ASSISTÊNCIA TÉCNICA

Analógica / Digital
Portáteis / Móveis

Revenda Parceira da:

AGORA
Soluções em Telecomunicações

MOTOROLA SOLUTIONS

PARCEIRO DE CANAL PLATINUM

Rádios comerciais, profissionais e sistemas **MOTOTRBO™** Elite Especialista

SÃO PAULO (11) **3936-8820**

alphatronics@alphatronics.com.br

SANTOS (13) **3302-3622**

alpha.santos@alphatronics.com.br



ALPHATRONICS
RADIOCOMUNICAÇÃO

VEDARD ALARM

LANÇA SENSOR DE MOVIMENTO COM FONTE DE ENERGIA SOLAR



A Vedard Alarm lançou um detector anti-interferência e anti-mascaramento alimentado por energia solar.

O sensor de movimento anti-máscara e alarme de intrusão é indicado para ser instalado ao ar livre é muito resistente a violações e o fabricante também indica para ambientes considerados hostis.

Principais funções e especificações:

- Detector externo compatível com fio e sem fio.
- Detecção de 2 canais dual PIR e dual Microwave.
- Auto-teste e teste de baixa tensão, com relatório de status.
- Imunidade para animais de estimação máxima de 30kgs.
- Distância de detecção: 9m / 12m / 18m.
- Ângulo de detecção: 30° / 90° / 120°.
- O LED de alarme pode estar ativo ou inativo, a sensibilidade pode ser ajustada.

Classificação ambiental IP65, com interruptor contra sabotagem para evitar abrir ou mover.

Frequência: 433MHz e dist. de transmissão: 150 m.

www.vedardalarm.com

HANWHA TECHWIN

LANÇA CÂMERA PNM-9030V 20M H.265 PANORAMIC 180°



A PNM-9030V pode transmitir simultaneamente um total de 7 canais: uma única imagem panorâmica de 20MP mesclada das 4 imagens originais, 4 das imagens originais de 5MP de cada sensor e 2 das imagens de 2MP cortadas.

A imagem panorâmica do PNM-9030V suporta os modos de visualização 180° e 220°.

O modo de 180° fornece um campo de visão horizontal de 180° e vertical de 70°, o que maximiza a eficácia com seu amplo ângulo de visão vertical.

O modo 220° oferece campo de visão horizontal e vertical de 220°, o que pode ajudar os usuários a monitorar áreas que precisam de um ângulo de visão mais amplo, como cantos do prédio.

Quando a tecnologia de compressão de vídeo original da Hanwha Techwin, WiseStream II, é combinada com a compressão H.265, os dados de taxa de bits são reduzidos em até 99% em comparação com a tecnologia H.264 atual. Os custos de configuração e manutenção do sistema também são bastante reduzidos, mantendo os mesmos pixels e alta qualidade.

www.hanwha-security.com/



KEYWATCHER

É o conceito mais moderno para controlar o acesso de pessoas a chaves de modo eficiente.

Quer **garantir** que sua portaria está sempre **alerta**?

Com o **AlertPort** você pode!



SmokeCloak®

Gerador de neblina

Você **não pode roubar**
o que você **não pode ver!**

RealGuard

A solução mais eficiente de controle de ronda em tempo real.



Informações: www.grasp.com.br ou pelo telefone: 11 4688.2271

A IMPORTÂNCIA DA POLÍTICA COMERCIAL DOS FABRICANTES

Existe fabricante que ao mesmo tempo é integrador, revenda, instalador e ainda atua com contrato de manutenção diretamente com o cliente final.

Thiago C. Vasconcelos



Quem atua na área de segurança e tecnologia, que seja na área técnica ou comercial, conhece um pouco a política comercial de fabricantes ou a falta dela. Os profissionais que atuam diretamente com fabricantes fazendo cotações, elaborando projetos, realizando treinamentos, utilizando o suporte técnico e fazendo interações constantes com os fabricantes no dia-a-dia acabam conhecendo melhor as políticas comerciais.

Mas por que a política comercial é tão importante para o mercado de segurança e tecnologia? A primeira pergunta que me faço é a seguinte: este fabricante tem uma política comercial clara e a coloca em prática?

Os fabricantes desenvolvem seus produtos e precisam comercializar. Geralmente os fabricantes possuem empresas parceiras para comercializarem seus produtos e soluções, que podem ser via distribuidores, revendas ou integradores, por exemplo.

Estes produtos e soluções desenvolvidos pelos fabricantes podem ser diversos, como:

- Ativos de rede, como switches, roteadores, access points, rádios, etc.;
- Câmeras de segurança e respectivos acessórios;
- Cabeamento estruturado;
- Controladoras e outros produtos de controle de acesso.
- Painéis de incêndio e todo o portfólio de produtos acessórios;
- Painéis de alarme com acessórios;
- Servidores e Storages;
- Softwares;

Existem muitos outros exemplos de produtos ou soluções e estes acima citados são alguns poucos, pois, a área de Segurança e Tecnologia é bem abrangente.

Na última Feira ISC West (Las Vegas), a maior feira de Segurança do mundo, realizada em 2018 nos Estados Unidos, mais de 900 expositores expuseram seus produtos, soluções e serviços, sendo que a maioria eram fabricantes.

A prática comercial mais convencional de comercialização de produtos conhecida no mercado de segurança e tecnologia quanto ao ciclo de comercialização dos produtos e soluções é a seguinte:

- Fabricante -> Distribuidor -> Revenda ou Integrador -> Cliente final.

Esta política comercial, quando bem definida e praticada, funciona muito bem para todas as partes, inclusive ajudando o fabricante a ter presença em vários estados brasileiros, sem precisar ter filial própria em cada estado, sendo representado por parceiros locais, que por sua vez acaba sendo algo muito positivo pois gera renda local e movimentação a economia.

Por outro lado, quando não há uma política comercial clara, temos várias formas de comercialização dos produtos de forma simultânea. Alguns fabricantes acabam se perdendo neste quesito, gerando perda de credibilidade. Vamos pensar em um cenário hipotético de um Fabricante XYZ que pratica a comercialização dos seus produtos e soluções de uma ou mais formas, conforme exemplificado a seguir:

- Fabricante -> Distribuidor -> Revenda ou Integrador -> Cliente final.

- Fabricante -> Revenda ou Integrador -> Cliente final.

- Fabricante -> Cliente final.

- Fabricante -> Distribuidor -> Cliente final.

Sendo assim, em um cenário que um fabricante tem duas ou mais práticas comerciais simultâneas iguais aos fluxos citados, a empresa parceira pode se perguntar: “Se o fabricante vende diretamente para cliente final, porque ele precisaria de minha empresa?”.

Com este cenário, a credibilidade do Fabricante pode estar em jogo e distribuidores podem deixar de trabalhar com este fabricante.

É natural que cada fabricante possua sua respectiva política comercial. Existe fabricante que ao mesmo tempo é integrador, revenda, instalador e ainda atua com contrato de manutenção diretamente com o cliente final. Em paralelo a todo este cenário, o mesmo fabricante ainda comercializa produtos através de parceiros. O objetivo do artigo não é expor fabricantes, mas criar um alerta. Será se a política comercial está sendo aplicada corretamente? Como está a imagem do fabricante? É necessário fazer uma pesquisa de satisfação externa?

Acredito que este tema é muito importante e deve ser discutido, pois o fabricante precisa passar credibilidade para os parceiros e clientes, principalmente quando há necessidade de registro de projeto, onde as informações do cliente final devem ser mantidas em sigilo entre o integrador, fabricante e distribuidor.

Se o fabricante vende serviços, produtos e/ou soluções diretamente a clientes finais, talvez o respectivo fabricante deverá avaliar se continuará trabalhando via distribuidor. Por que o Integrador ou Revenda deve continuar a investir centenas ou milhares de dólares em treinamentos e certificações desses referidos fabricantes já que eles podem atender diretamente o cliente?

Se você trabalha em revenda, distribuidor ou integrador, já parou para verificar como é a política comercial do seu fabricante parceiro? Esta política comercial está adequada para o mercado ou precisa ser revisada? Vamos refletir um pouco?



Thiago C. Vasconcelos é CEO, Projetista, Consultor e Instrutor da Primustech, possui mais de 20 certificações internacionais, é Bel. em Sistemas de Informação com experiência em Tec. da Informação e Comunicação (TIC) desde 2004 e Segurança desde 2011, com foco em Plataforma de Segurança Unificada. thiago@primustechglobal.com



Primustech Global

Você precisa de:
Consultoria,
Treinamentos ou
Elaboração de um Projeto
Executivo Unificado para um

Sistema ou
Plataforma de segurança?

Entre em contato!



Scan me

Recife, Pernambuco, Brasil.

www.primustechglobal.com
contato@primustechglobal.com

Atendimento nacional e
internacional.

Será um prazer atendê-lo!
81 3877-5898

GRUPO HAGANÁ

SEGURANÇA E FACILITIES

PORQUE ESTAR E SENTIR-SE
PROTEGIDO É FUNDAMENTAL.

Com uma trajetória de mais de 20 anos, o Grupo Haganá oferece segurança, *facilities* e a certeza de que está cuidando de tudo para que você viva com mais qualidade.

Contar com uma empresa que é multisserviços e ter o suporte de uma equipe especializada é essencial e possível. Com o Grupo Haganá, a tranquilidade está ao seu alcance pelo melhor custo-benefício.

Aproveite as vantagens de ter o que é fundamental para a sua vida e seus negócios.

SEGMENTOS DE ATUAÇÃO:

- Corporativo
- Residencial
- Segurança Pessoal
- Mercado Imobiliário
- Educacional
- Hospitalar
- Hoteleiro
- Industrial e Logística



SEGURANÇA

- Vigilância
- Escolta Armada
- Ronda
- Segurança Pessoal



ELETRÔNICA

- Monitoramento de Alarmes e Imagens
- Antiarrastão
- Comercialização de Equipamentos
- Controle de Acesso
- Rastreamento Veicular



FACILITIES

- Portaria
- Recepção
- Limpeza
- Bombeiro Civil
- Guarda Vidas



PROJETOS

Desenvolvimento de soluções customizadas para atender as necessidades reais de proteção de cada cliente.



HAGANÁ
RIO



TECNOLOGIA
(11) 3386.1818
haganaeletronica.com.br

RIO DE JANEIRO
(21) 2430.1800
hagana.com.br/rio

SÃO PAULO
(11) 3393.1717
www.hagana.com.br

O CONCEITO DE LEGÍTIMA DEFESA NO DIREITO BRASILEIRO PRECISA SER ALTERADO

No Brasil, a legítima defesa é permitida, mas o excesso não, e assim a vítima pode se tornar ré numa simples canetada. É um verdadeiro contrassenso. Qual sua opinião?

Dr. Jorge Lordello



Entendo que se a defesa é legítima não se pode conjecturar sobre excesso. Na hora do sufoco, obrigar a vítima a calcular o nível de força que dever usar não me parece inteligente nem justo.

O advogado Nadir Mazloun escreveu em recente artigo que “não se pode avaliar os atos daquele que age em legítima defesa como se estes fossem passíveis de serem empregados de forma prévia e serenamente calculada”.

Devemos entender que as pessoas não estão preparadas e nem esperam ser vítimas da violência urbana.

O crime acontece quando menos se espera, em absoluta surpresa. A tensão é grande, o batimento cardíaco vai para o espaço, a sudorese aumenta significativamente. Numa fração de segundos os piores pensamentos vagueiam pela mente da vítima e do bandido. O nível de estresse e preocupação é altíssimo, pode significar viver ou morrer.

Vou trazer à baila para análise técnica-jurídica outro caso bastante comum:

Um rapaz pula o muro da residência. O morador acorda com o barulho, vê o suspeito em seu quintal e tirando sua bicicleta de estimação do lugar. Imediatamente pega sua arma de fogo legalizada, abre a janela e faz dois disparos contra o meliante, que morre imediatamente.

Nesse caso, é claro o entendimento que a vítima não agiu em legítima defesa, pois apesar de o ladrão estar em sua propriedade não colocava em risco sua integridade física. É importante frisar, que a lei brasileira não prevê legítima defesa de objetos, somente de pessoas.

Por outro lado, se o marginal arrombar a porta da casa e ingressar no interior da residência, a coisa muda de figura.

Ainda no campo da imaginação, vamos supor que o marginal está separando objetos para subtração e o morador desce a escada para ver o que está acontecendo.

Nesse momento o criminoso terá duas opções:

1) Sair correndo em desabalada carreira, pelo mesmo local por onde entrou, ou seja, demonstrando claramente que não deseja impor nenhum tipo de resistência ou embate;

2) Permanecer no local e nesse caso, a única conclusão viável é que ira se contrapor à chegada inesperada do morador;

Agora, se o ladrão permanece na sala, entendo que o morador não terá muito tempo para refletir, pois sua vida estará literalmente em jogo. Se estiver armado e atirar contra o oponente vindo a ferí-lo ou até mesmo matá-lo, poderá responder pelo chamado “excesso de legítima defesa”.

Mas o marginal estava armado ou não? Vamos a algumas hipóteses:

a) Não portava arma de fogo ou arma branca, ou seja, estava totalmente desarmado

b) Portava chave de fenda ou cano de ferro em uma das mãos

c) Estava armado com revólver ou faca, mas na cintura

d) Estava empunhando arma de fogo ou arma branca

No caso de o dono da casa ferir ou matar o ladrão, com exceção do item “d”, correrá risco de ser processado criminalmente pela agressão ou homicídio em razão do chamado “excesso de legítima defesa”.

Seguindo nessa mesma esteira, ressalvo que a atuação do policial no combate à criminalidade é ainda pior, pois quando fere ou ceifa a vida da marginal em flagrante delito, é comum a análise de algumas circunstâncias, tais como:

- Mas o rapaz portava arma de brinquedo

- Mas o tiro acertou as costas do marginal

- Não era necessário disparar 4 ou 5 vezes

- Por que não atirou na perna? Não vejo motivo para ter matado o garoto

Antes de acusar ou criticar, é preciso se colocar no lugar da vítima, que em nenhum momento pediu para ser assaltada, muito pelo contrário, foi surpreendida de maneira sorrateira por alguém que resolveu infringir o código penal.

Não é possível exigir que alguém que teve sua propriedade invadida e se vê frente a frente com oponente desconhecido, que possivelmente atentarà contra sua vida e dos seus, possa avaliar, com exatidão, as consequências do uso dos meios de defesa a seu dispor, medindo e cronometrando sua reação para não atingir o marginal pelas costas ou na região da cabeça e até mesmo calcular quantos tiros deve desferir para não ingressar no campo do excesso e se tornar réu em processo criminal.



Dr. Jorge Lordello, Membro do Conselho Editorial do Jornal da Segurança, Especialista em Segurança Pública e Privada, Analista de Risco Condominial e Empresarial, Escritor Internacional, Apresentador "Operação de Risco". jjordello@uol.com.br



SEGURANÇA ELETRÔNICA




O PERIGO PODE ESTAR DO LADO DE DENTRO!

SISTEMA COMPLETO CONTRA INCÊNDIO

Projetos personalizados e análise de riscos desenvolvidos por engenheiros capacitados e equipe técnica qualificada.

Equipamentos e projetos em conformidade com as normas ABNT e Its do CBPMSP. Informações de disparos dos alarmes e detectores via telefonia celular. Botões de pânico de acionamento manual e remoto.



PEÇA UMA VISITA
(11) 3138-3170

Rua Coronel Palimércio de Rezende, 38
Butantã | São Paulo/SP

Phone: (11) 3138-3170
E-mail: alkanse@grupofb.com.br

COMO SUA EMPRESA PODE SE REINVENTAR PARA O MUNDO VUCA NA ERA DA URGÊNCIA

*Estamos num tempo em que as empresas que desejam evoluir precisam fazer!
Precisam tomar decisões de alta qualidade, de alta performance e tudo isso em alta velocidade.*

Emir Pinho



Está claro que o mercado mudou e está em plena e permanente mutação. A velocidade digital exige uma nova visão sobre o que é necessário para criar uma cultura decisiva e emergente.

Os negócios estão cada vez mais competitivos e com isso as urgências estão redefinindo os cenários a cada momento, cobrando um novo posicionamento de empresas, CEO's e Gestores. O mercado exige dedicação e agilidade nas decisões e eficácia nas atitudes.

Diante desse quadro, muitas empresas não tem a mínima ideia do quê e de como podem fazer para se adaptarem ao novo Mundo VUCA e iniciarem sua transformação digital disruptiva, atendendo a Era da Urgência.

O NOVO MUNDO DA URGÊNCIA

Há sessenta anos, os empresários esperavam que suas empresas durassem pela vida toda.

Hoje metade dessas empresas já não existe mais e a outra metade tende a sumir do radar nos próximos 10 anos.

O mercado da Segurança Privada (em todos os seus segmentos) é extremamente competitivo e, ficar para trás, ser apenas mais uma empresa ou ficar descolado dos anseios do usuário consumidor, pode ser significativamente a decretação do fim.

As empresas que perseguem sua manutenção e permanência no setor, necessitam investir suas forças estratégicas para construir um planejamento que permita romper com o tradicionalismo ultrapassado e obsoleto, tornando seus negócios mais velozes e eficientes em seus processos e muito mais eficazes em seus procedimentos.

Estamos numa corrida que não tem fim e onde o pitstop é apenas circunstancial para realinhar os motores e preparar a equipe e seus pilotos para obterem melhor da competição.

Estratégias evolutivas e emergentes que rompem com o casuísmo que marcou o setor até pouco tempo, tendem a ser as principais ferramentas para a busca contínua pela excelência.

E essa própria busca faz com que as organizações desenvolvam seus diferenciais realmente competitivos, abrindo um novo leque de oportunidades, de mercados, de realidades e de resultados exponenciais.

Por tudo isso, a agilidade para a ser um importante fator na gestão e administração dessas empresas. Agilidade para ler e entender o mercado, para desenvolver estratégias, posicionar as equipes e aplicar ações que se manifestem radicalmente no sentido dos resultados totalmente alinhados com os usuários.

Estamos num tempo em que as empresas que desejam evoluir precisam fazer! Precisam tomar decisões de alta qualidade, de alta performance e tudo isso em alta velocidade. Decisões que resultem positivamente para a organização e para o mercado, como um todo!

Uma das ferramentas para ilustrar essa organização da tomada de decisões foi desenvolvida e sugerida pela McKinsey, e eu reproduzo a mesma a seguir.

De uma forma ampla, a Pirâmide da Urgência destaca as principais atividades para a obtenção de decisões assertivas e alinhadas às adaptações necessárias.



1- AGILIDADE

Há bastante tempo que a agilidade organizacional é empregada nas empresas que perseguem a excelência e a alta performance, mas atingir essa agilidade é o grande "X" que anoitece e amanhece acompanhando os profissionais do nível estratégico das empresas.

A agilidade deve ser pensada e estruturada como habilidade de equipes que se formam justamente para resolver problemas, implantar inovações e desenvolver soluções.

Tornar essa agilidade em ações concretas, permitem gerar um impacto propulsor para grandes mudanças na cultura e no perfil da empresa.

GRAVADORES DE VÍDEO PROFISSIONAIS

(11) 5524-5491 relm@relm.com.br www.relm.com.br facebook.com/relmchatraloficial

Isso no ambiente da segurança privada, pode representar o desenvolvimento e a aplicação de novos serviços e novos produtos que poderão diferenciar a empresa no mercado, tornando-a essencial e única.

A agilidade pode se tornar o ponto de partida para que as empresas abandonem sua zona de conforto e repensem suas estruturas, sua organização operacional e seus métodos de decisão, ação e comportamentos. Um novo estilo para a tomada de decisões inteligentes.

2- URGÊNCIA

Diferentemente da agilidade, ao utilizar os métodos de urgência, permite-se que as reformas e alterações sejam voltadas para as estratégias emergentes, dando liberdade para que toda a equipe possa reinventar a empresa em realtime. O empoderamento diminui as dificuldades, falhas e a desorganização pois estabelece a comunicação direta, rápida entre todo o grupo, oxigenando e ampliando o poder de alcance e entendimento.

Isso permite que a empresa mantenha continuamente estratégias em desenvolvimento e que as decisões e atitudes sejam tomadas de forma mais ágil. Movimentando a máquina antes mesmo das situações estarem completamente elucidadas.

A urgência é fiel companheira da importância e da significância por fazer a coisa andar! E tem o estupendo poder por incitar as iniciativas.

3- CAPACIDADE

Para se trabalhar com a urgência e com a agilidade, e assim atingir a alta performance pretendida, será quase inevitável que as capacidades deverão ser otimizadas, ajustadas e até mesmo aumentadas. Grande parte das habilidades que as empresas de segurança privada apresentam hoje, deverão passar por mudanças consideráveis, uma vez que os resultados das automações das atividades, somadas ao equilíbrio e lisura da inteligência artificial tendem a criar ambientes e trabalhos menos complexos e cada vez mais automatizados. E com isso, os colaboradores da empresa não apenas terão de coexistir e trabalhar com as máquinas, mas desenvolverem um mindset proativo e exponencial para ajustarem-se às incertezas do Mundo VUCA.



Nesse ambiente as ferramentas de B.I. serão fundamentais e cada vez mais ricas em informação, dificultando paulatinamente a convivência entre pessoa e máquina. Isso exigirá os contínuos processos de aprendizagem, de evolução, preparo de lideranças e gestores, tornando o ambiente cada vez mais inteligente e produtivo.

Isso também exigirá que a empresa se torne numa permanente usina de talentos e invista em verdadeiros talentos, deixando de contratar colaboradores pouco eficientes, da mesma forma que naturalmente desencadeará processos de gestão e de liderança cada vez mais audazes e disruptivos, preparados para atuar no campo das volatilidades, incertezas, complexidades e das ambiguidades que se apresentarão cada vez mais constantes doravante.

4- IDENTIDADE

Segundo a própria McKinsey, será necessário que as organizações tenham em seu foco, o estreitamento e a canalização veloz de tarefas, de funções claramente estabelecidas e de processos transparentes e justificados. Tudo isso para que as ações somadas e devidamente comunicadas e treinadas, estabeleçam movimentos rápidos, estáveis e positivos.

Com pouco tempo, a automação dos serviços e dos ambientes funcionais tendem a se tornar automatizados a tal ponto que os profissionais envolvidos serão elevados a níveis cada vez mais táticos e estratégicos, mantendo a força operacional cada vez mais dentro das perspectivas planejadas e estritamente necessárias para o exercício das atividades decorrentes e objetivadas pela organização.

Com essa identidade, as empresas poderão operar com urgência, agilidade e capacidades reformuladas, perfeitamente encaixadas com suas novas habilidades organizacionais e em ritmos cada vez mais competitivos e diferenciados.

Será a própria reinvenção do ciclo da decisão, com escolhas muito mais transparentes, assertivas, rentáveis e verdadeiramente estratégicas.

Dicas importantes para sua empresa desenvolver o ciclo de decisões na Era da Urgência:

- **Persiga e acompanhe a verdade acima de tudo.** Abandone os “achismos” e fortaleça os sistemas de B.I. que reforçarão o poder de decisão estratégica;

- **Encurte o poder de decisão, tornando-a mais ágil e menos burocrática.** O empoderamento de Grupos de Trabalho aguça o comprometimento e agilizam os processos decisórios;

- **Promova a transparência.** Sem a devida clareza, as pessoas tateiam no escuro. Eles se desmotivam, abandonam a causa e o “barco”. E pessoas desengajadas são mais suscetíveis ao erro, além de lentas.

- **Mais e melhores decisões.** Os CEO's e Gestores hoje tomam mais decisões do que nunca. A Era da Urgência força que as empresas usem insights de neurociência e estudos comportamentais para tornar essas decisões mais assertivas, qualificadas e mais rápidas.

- **Abrace a velocidade ritmada.** A Era da Urgência exige avanços dos limites. Se formos lentos, nossas vidas profissionais serão conturbadas e confusas. Se formos rápidos e ágeis nos sentiremos no controle. Empresas que encontram formas de tomar decisões melhores e mais rápidas terão muito jogo pela frente.

As demais provavelmente desaparecerão!

- **Aceite a urgência para decidir!** Jeff Bezos, numa carta aos acionistas da Amazon, afirmou que a maioria das decisões precisa ser tomada com cerca de 70% das informações que gostaríamos de ter. Portanto, você será lento se esperar até ter 90% delas. “Se você for bom em correção de rota, errar pode ser mais barato do que você imagina, enquanto ser lento sairá caro com certeza”, considerou o fundador e CEO da Amazon.

- **Invista na capacitação.** Crie os programas educacionais para os talentos. Redefina os modelos de liderança. Saiba que a liderança não é mais delegada, e sim conquistada. A nova geração de liderança se ampara na capacidade de resiliência e na plena coerência com o DNA da organização.



Emir Pinho é Membro do Conselho Editorial do *Jornal da Segurança*, palestrante, formado em *Gestão de Segurança Pública e Privada*, Pós-Graduado e Esp. em *Seg. Privada*, MBA em *Gestão de Equipes e Liderança*, CEO da *EMP Consultoria e Treinamentos*.

LANÇAMENTO



GIGA
security

by **MULTILASER**



Câmeras Infravermelho **1080p**

SONY STARVIS

VOCÊ NUNCA VIU UM SENSOR ASSIM.



gigasecurity.com.br

Giga Security

11 3198 5890

contato@grupogiga.com.br

/CanalGigaSecurity

Giga_Security

O poder Starvis

As novas câmeras com sensor Sony Starvis possuem captura de imagens em alta resolução Full HD (1080p), Ultra Low Light (0,001 lux), recurso que permite capturar imagens com alta definição em cores sob a condição de iluminação das estrelas ou quase na escuridão total em ambiente interno e o WDR (Wide Dynamic Range), que garante um equilíbrio superior na captura de imagens em ambientes de alta variação de iluminação.

OBSERVATÓRIO

Bolsonaro quer amparo a agentes de segurança “pública ou não”



“Palavras minhas: é urgente que o Congresso aprecie matérias para que os agentes de segurança pública ou não, (sic) usem da letalidade para defender a população, caso precisem e estejam amparados por lei para que possamos resgatar a paz diante do terror que vivemos em todo Brasil”, disse o presidente.

O projeto de lei anticrime enviado pelo ministro Sérgio Moro ao Congresso prevê que policiais poderão ter redução ou isenção de pena quando, por exemplo, se estiverem em uma situação de confronto armado, ampliando as previsões do que seria legítima defesa.

Chefe da Rota que defendeu abordagem diferenciada nos Jardins é promovido a coronel



O comandante da Rota (Rondas Ostensivas Tobias Aguiar), Ricardo Augusto Nascimento de Mello Araújo, foi promovido pelo comando-geral da Polícia Militar de São Paulo a coronel.

Em 2017, ao assumir o comando da PM em São Paulo, Mello Araújo disse que a abordagem policial nos Jardins tem que ser diferente da periferia. “Se eu coloco um policial da periferia para lidar, falar com a mesma forma, com a mesma linguagem que uma pessoa da periferia fala aqui no Jardins, ele pode estar sendo grosseiro com uma pessoa do Jardins que está ali, andando” disse à época.

Dono da Havan diz que sofreu atentado: ‘Apareceu um Adélio pra me matar’



No dia em que entrou para a lista da Forbes como um dos bilionários brasileiros, o empresário Luciano Hang, dono da Havan, fez uma transmissão ao vivo no Facebook para dizer que sofreu um atentado. Hang aparece no vídeo com um colete e com a frase “a prova de balas e facas”. O empresário diz que o homem que tentou o matar é militante da esquerda e não estava sozinho: “havia mais dois”. O homem foi identificado pela segurança da Havan. A polícia foi acionada e prendeu o suspeito. De acordo com Luciano Hang, o homem prestou depoimento à polícia e foi solto, a nova oitiva deve acontecer apenas em julho.

Na cidade de MS onde garotas assumiram o PCC, rival queria comer coração de ‘irmã’ pelo poder



O Cada vez mais, garotas em situação de vulnerabilidade econômica e social consideram a vida no crime como opção de futuro. Nas periferias de Campo Grande e pequenas cidades sul-mato-grossenses, muitas meninas se dizem dispostas a ‘fazer o que for preciso’ para entrar no PCC (Primeiro Comando da Capital), facção criminosa que tem ganhado força no narcotráfico em Mato Grosso do Sul.

A iniciação no crime, que antes acontecia através de paixões por namorados já implicados com a bandidagem, ganhou contornos de independência.

Como Fortaleza se tornou a região metropolitana mais violenta do Brasil



Pichações com as siglas de grupos criminosos e ameaças aos rivais são sintomas de uma disputa por território que transformou Fortaleza em uma das cidades com o maior número de mortes violentas no Brasil.

Entre as regiões metropolitanas, ela ocupa a pior posição, de acordo com dados mais recentes do DataSUS, que ainda são preliminares. São 86,7 homicídios para cada 100 mil habitantes.

Na grande Natal, que ocupa a segunda posição, o índice é de 83,3. Taxas de homicídio acima de 10 são consideradas epidêmicas pela OMS (Organização Mundial de Saúde).

ANÁLISE DO EDITOR

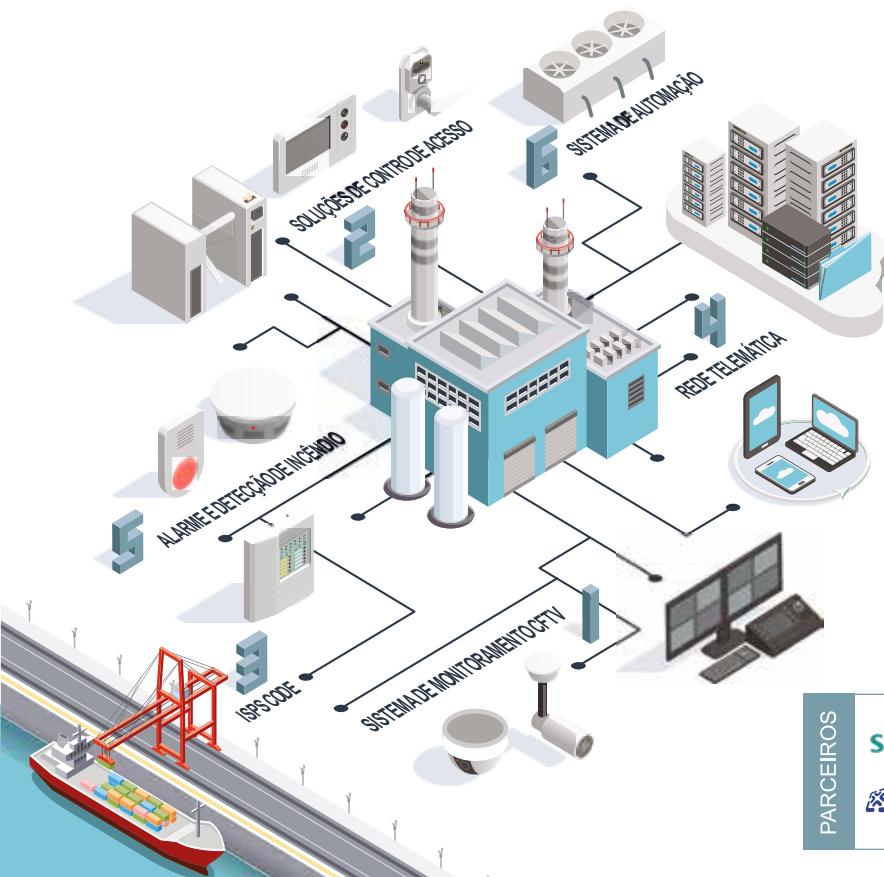
Se olharmos com cuidado para as notícias de segurança pública temos a certeza de que o cenário está mudando para melhor em decorrência principalmente das ações integradas entre as forças de segurança contra o crime organizado. Contudo, se analisarmos os números, podemos deduzir facilmente que a situação, como todos sabemos bem, está muito longe de ser resolvida. De qualquer forma, chama a atenção os altos índices de violência onde o Estado não se faz presente, ausência em todas as formas, na saúde, educação e infraestrutura básica para o cidadão. E nestes quesitos, uma reforma estruturante deverá levar décadas para que possamos atingir os índices desejados de desenvolvimento e segurança nestas regiões do país. Mais uma vez, podemos entender que os setores públicos e privados devem estar unidos para revitalizar nossas cidades, através de incentivos promovidos pelas prefeituras e governos estaduais. As iniciativas de sucesso não são poucas, como vários projetos do tipo do City Câmeras de São Paulo, mas seus resultados pouco noticiados, talvez inibindo a velocidade destas parcerias. Por outro lado, os cidadãos estão se adiantando e se conectando, quer seja através de compartilhamento de imagens, ou mesmo, por troca de informações por aplicativos de celular. As boas notícias só surgirão se nossas ações ocorrerem primeiro. Muitas notícias preocupantes ainda, mas muitas oportunidades!

INTEGRAÇÃO SOB MEDIDA

PARA SUA EMPRESA OU NEGÓCIO

A integração que traz agilidade, eficiência e segurança

Através da sua área técnica, a **SQUADRA** gerencia todo o processo de implantação de soluções e sistemas de tecnologia e segurança, como sistemas de automação, monitoramento, rede óticas e cabeamento estruturado, controles de acesso, OCR, alarme e detecção de incêndio, guarita blindada e soluções específicas a cada cliente.




squadra
Integração de Sistemas

ORÇAMENTOS

PROJETOS

EXECUÇÃO DE OBRAS

PARCEIROS

SIEMENS

digifort

HID

NOTIFIER
by Honeywell

FURUKAWA
ELECTRIC

Commbx

BOSCH
Invented for life

AXIS

digicon
Solving with technology

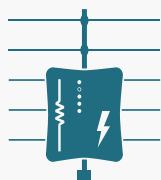
Hanwha
TECHWIN

aliara

BRASIL

Especialistas em Proteção Perimetral

Principal Fabricante da
América Latina de Sistemas
de Proteção Perimetral de
Alta Performance.



CERCA ELÉTRICA DE ALTA PERFORMANCE

Sistema de cerca elétrica de alta performance mais robusta do mercado.



Comunicação IP com software exclusivo

- 5 anos de garantia.
 - 10 anos de garantia em acessórios.
- Garantia estendida contra alarmes falsos e queima por raios.



SEJA UMA REVENDEDORA
CREDENCIADA ENTRE
EM CONTATO.

www.aliarabrasil.com.br

NECESSÁRIO CERTIFICAÇÃO
DO PROJETO

Tel. 11 2371-1312 | comercial@aliarabrasil.com.br

Veja mais informações sobre a garantia no contato acima.

aliara

BRASIL

Especialistas em Proteção Perimetral

Principal Fabricante da
América Latina de Sistemas
de Proteção Perimetral de
Alta Performance.



CABO SENSOR MICROFÔNICO OU FIBRA ÓPTICA

Conheça nossos produtos:

- Cabo sensor para muro
- Cabo sensor para alambrado e grades
- Cabo sensor enterrado
- Cabo sensor por fibra óptica

MENOR CUSTO POR METRO PARA PROTEÇÃO DE PERÍMETROS COM ALTA EFICÁCIA
Disponibilidade de teste sem custo



Comunicação IP com software exclusivo

- 5 anos de garantia

Garantia estendida contra alarmes falsos e queima por raios

NECESSÁRIO CERTIFICAÇÃO POR PROJETO

**SEJA UMA REVENDEDORA
CREDENCIADA ENTRE EM CONTATO.**

www.aliarabrasil.com.br

Tel. 11 2371-1312
comercial@aliarabrasil.com.br

Veja mais informações sobre a garantia no contato acima.

SEGURANÇA EM ALTA PERFORMANCE

O NOVO CONCEITO EM SEGURANÇA E SERVIÇOS

**SEGURANÇA NÃO É PREÇO,
SEGURANÇA É VALOR!**

O fundador da Ruby, Sebastião Oliveira observou durante seus vários anos de experiência no mercado, uma lacuna quando se tratava de Serviços de Segurança e Facilities.

Tendo isso em mente e com o sonho de oferecer um serviço de qualidade, uniu seus conhecimentos aos de seu atual sócio, Alessandro Romera, e juntos entregam hoje um serviço realmente diferenciado.

O Grupo Ruby, formado pelas divisões de negócios Ruby Segurança e Ruby Services, se consolidou no mercado por sua qualidade e seriedade na implantação e operação de soluções de segurança e serviços para diversos tipos de clientes.

O objetivo está voltado para a customização de soluções integradas, que otimizem produtividade, custos e atinjam eficácia no atendimento das expectativas dos clientes.

Através de colaboradores altamente treinados e qualificados de seu quadro funcional, o Grupo Ruby entrega um atendimento personalizado, tecnologia de ponta e equipamentos de última geração aos seus clientes.

Sinônimo de credibilidade e confiança, o Grupo Ruby atende condomínios residenciais e comerciais, indústrias, rede de lojas, construtoras e empresas de vários segmentos que os escolheram para cuidar de sua segurança e serviços.

Atualmente o Grupo Ruby oferece um portfólio completo de serviços, garantindo otimização de esforços, custos coerentes e qualidade comprovada aos seus clientes.

A empresa oferece serviços de vigilância patrimonial e escolta pessoal. Os projetos de segurança são desenhados para atingir as necessidades e objetivos dos clientes, criando uma relação estreita de parceria.

Modernidade e inovação são características marcantes das soluções integradas do Grupo Ruby.



*NASCEMOS DA VONTADE DE
ENTREGAR UM SUPORTE 360°*
Sebastião Oliveira
Diretor Geral do Grupo Ruby



"QUANDO CONTRATAMOS FUNCIONÁRIOS DE SEGURANÇA PELO PREÇO, O QUE TEREMOS É CONTINGÊNCIA" - SEBASTIÃO OLIVEIRA

GRUPO RUBY

**INTEGRIDADE, CONDUTA E EFICÁCIA
EM SEGURANÇA E SERVIÇOS**

BASE

HUMILDADE - LEALDADE - CONFIANÇA

PILARES

ALEGRIA - LEVEZA - EMPATIA -

SOLICITUDE - PROATIVIDADE - ENCANTAMENTO

O Grupo Ruby vem desenvolvendo um revolucionário modelo de segurança em seus projetos com o novo conceito em segurança - "Alta Performance em Segurança: Preços x Valor", que vem transformando a prestação de serviços no Brasil, com técnicas de treinamento e preparação dos profissionais para o mercado de trabalho.



Jerry Heying e Sebastião Oliveira

Sebastião Oliveira relata como foi que tudo começou:

"Fiz um trabalho muito grande em uma empresa privada em meados de 2014, onde ocupava cargo de executivo da área de segurança corporativa e o quadro efetivo era grandioso e precisávamos reduzir custos. Em busca de "cases" de sucesso que nos ajudassem otimizar a mão de obra, viajei pela Europa e depois fui para os Estados Unidos."

"Nos Estados Unidos, conheci o Prof. Jerry Heying, dono e fundador da EPI - Executive Protection Institute, que é uma escola de formação de agentes de alta performance que tem como clientes a Disney, a Universal, o Mahatma Center e a Broadway. Em uma de nossas conversas ele me disse assim: 'Eu treino e formo agentes de alta performance para o mundo, onde temos dois tipos de profissionais, o 'auto segurança' e o que 'exporta segurança'."

"O 'auto segurança' é o indivíduo que está em casa assistindo um jogo de futebol, e se ele escuta um barulho no vizinho, ele abre a cortina e a janela, e se percebe que tem alguém pulando o muro, ele imediatamente fecha a janela e a cortina, tranca a porta, desliga a televisão, corre para o banheiro e se esconde. Não existe certo ou errado, este indivíduo pode ser astronauta, engenheiro, médico, isto é perfil."

"No mesmo cenário, o indivíduo que se preocupa com seu entorno, quando ele percebe que tem um ladrão, imediatamente liga para a polícia, ou acende a luz, faz um barulho para afugentar o invasor, ou seja, este homem 'exporta segurança'."

"É este profissional que nós buscamos. Este homem pode prestar serviço, exportar segurança não só para si e para os seus, mas também para o seu entorno."

"Este é o profissional que buscamos, devemos começar a buscar pela vocação, o indivíduo tem que ser vocacionado, isto vem de dentro para fora. Não adianta você pegar um açougueiro e pedir para ele fazer pão, por que ele não vai saber fazer pão. No nosso mundo nós lidamos com pessoas, com seres humanos, com emoções. Se eu não tiver um indivíduo altamente preparado e consciente do que ele quer, ele vai entregar os piores serviços possíveis."

"E ainda nesta linha de conversa com o Prof. Jerry, ele disse: 'Eu separo este homem, este indivíduo que está preparado, que tem esta vocação para atender o seu entorno e invisto nele'."

"E perguntei a ele como isto é feito, o que me respondeu: "O 'alta performance' se destaca dos demais pelo seguinte, um vigilante tradicional, aquele que você pega na prateleira e vende para o mercado, à um custo pequeno, não tão bem qualificado, mas você tem demanda, você tem a mão de obra para fornecer, então você entrega um vigilante formado numa academia, com algumas dicas para o dia-a-dia dele. Ou seja, um vigilante tradicional, que te responde a no máximo três estímulos. Ele olha para você, olha para o seu crachá e abre a porta para você entrar. Ao contrário de um "alto performance", que olha para você, olha para o seu crachá, abre a porta para você entrar, ele é solícito, ele enxerga a sua retaguarda, ele escuta ruídos, ele sente cheiro, ele olha para o seu lado, ele acompanha você até o seu destino sem abandonar o posto."

"Ai, perguntei ao professor, como identificar este homem de alta performance neste mundo com tanta mão de obra, com tantos profissionais, o que ele me respondeu novamente: 'Eu idealizei nove pilares. Os três primeiros pilares são aqueles que obrigatoriamente um profissional de segurança, seja ele um trivial, tradicional, ou um 'alta performance', ele precisa ter, **Humildade, Lealdade e Confiança**. Humildade para aprender sempre, Lealdade para ser leal ao que aprendeu e aos seus valores, e Confiança é o nosso negócio. Ninguém compra no nosso negócio, algo chamado segurança, que não confie. Para um 'alta performance', desenvolvemos mais seis pilares, que é o que dá sustentação para uma boa entrega de serviços. **Alegria, Leveza, Encantamento, Solicitude, Proatividade e Empatia**'."

"São esses pilares que nós do Grupo Ruby trabalhamos diuturnamente, a começar pela seleção, formação e treinamento."

Identificando o agente vocacionado, e depois do desenvolvimento, a entrega no final."

"Costumo passar para os nossos clientes em geral, que nós precisamos mudar a cultura de preço no Brasil. Tudo o que envolve serviços, você começa pela ótica do preço. Fatalmente você vai ter um serviço de péssima qualidade, uma mão de obra pessimamente mal elaborada. E estamos tentando mudar este conceito no mercado, para -

**Segurança não é preço,
segurança é valor!"**

"Quanto custa você olhar, estando num cenário caótico, onde seu ente querido está lá vitimado por uma ocorrência de crime, morto, e diz assim: 'Eu daria tudo para trazê-lo de volta'.

Naquele momento é um valor seu que está ferido, que está atacado."

"Preferimos pensar que atuando na prevenção muitas ocorrências com vítimas fatais poderiam ser evitadas, se você mudasse apenas a sua ótica. Ao invés de olhar para preço, olhar para valor. E é por tudo isto que em breve nós lançaremos nossa escola de formação de vigilantes, sob a ótica, sob o prisma de formação, de desenvolvimento, não só do cumprimento de leis ou para atender este ou aquele órgão fiscalizador, nós queremos formar para o mercado de segurança um profissional vocacionado, e que o nosso cliente se sinta encantado com esta mudança de conceito que nós estamos trazendo para o Brasil."



Em NY com George W. Anderson - Chefe de segurança do novo complexo do World Trade Center - que adota o novo conceito

Na mais prestigiada Feira Internacional de Segurança - ASIS - Orlando - Flórida - USA - 2017



Ao lado dos principais incentivadores do projeto "Novo Conceito em Segurança" - Adriano Fajardo, Denis Leal, Márcio Rodrigues e Alessandro Romera.

Reunião do GESEG - Grupo de Excelência em Segurança no CRA/SP



ALTA PERFORMANCE

- Agentes de alta performance são profissionais de valor agregado, atrelando a excelência no atendimento, nível de segurança e resultados no core business da organização. Na prática esta modalidade traduz a diferença entre **Preço x Valor!**

SERVIÇOS TERCEIRIZADOS

- Portaria e Zeladoria
- Concierge e Recepção
- Controlador de Acesso
- Bombeiro Civil
- Jardinagem
- Limpeza e Conservação
- Ajudantes Gerais



CONSULTORIA E INTELIGÊNCIA

- Prevenção de Perdas
- Due Diligence
- Prevenção à fraudes
- Background Check
- Gerenciamento e mapeamento de riscos corporativos
- Mitigação de riscos patrimoniais, financeiros e de imagem

VIGILÂNCIA E SEGURANÇA

- Vigilância
- Monitoramento
- VSPP

SEGURANÇA ELETRÔNICA & TECNOLOGIA

- C F T V – HIGH TECH
- Monitoramento de Imagens
- Monitoramento de Alarmes
- Controles de Acesso
- Portaria Remota Virtual
- Biometria
- Reconhecimento Facial

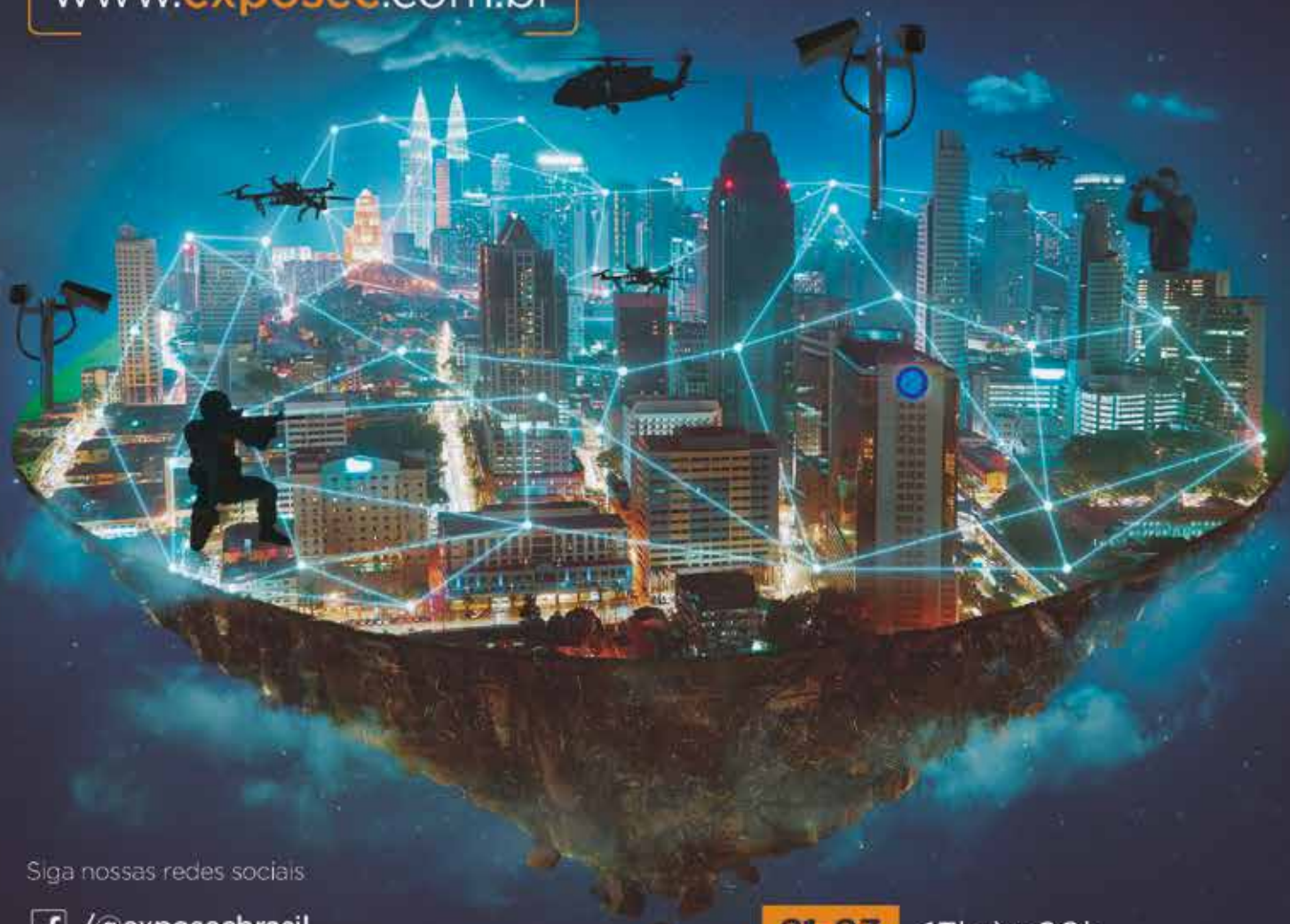
Site: www.groupruby.com
Contatos: (11) 4210 - 1330 / (11) 4210 - 1340

EXPOSEC FEIRA INTERNACIONAL DE SEGURANÇA

CONECTANDO **PESSOAS E TECNOLOGIAS**
PARA UM **MUNDO MAIS SEGURO**


ANTECIPE SEU CREDENCIAMENTO!
ACESSE O SITE

www.exposec.com.br



Siga nossas redes sociais

 /@exposecbrasil

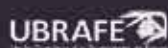
 exposec

 feirainternacionaldeseguranca

21-23
Maio
2019

13h às 20h
São Paulo Expo
São Paulo - SP - Brasil

Membro da:

 **UBRAFE**
União Brasileira dos Promotores de Feiras

Filado a:

 **ufi**
Member

Rede Internacional

 **SICUREZZA**
INTERNATIONAL SECURITY & EXHIBITION

Realização

 **ABESE**
Associação Brasileira de Empresas de Segurança

Mídia Oficial

 **SECURITY**
BRASIL

Local

 **SÃO PAULO EXPO**
Exhibition & Convention Center

Organização e Promoção

 **GIPA FIERA MILANO**

ACOMPANHE A AGENDA DO JORNAL DA SEGURANÇA E PROGRAME-SE!

10 A 12 ABRIL DE 2019

ISC WEST

Local: Las Vegas - Estados Unidos da América
 Informações: www.iscwest.com



07 A 09 MAIO DE 2019

CRITICAL INFRASTRUCTURE PROTECTION AND RESILIENCE AMERICAS

Local: Tampa - Estados Unidos da América
 Informações: www.ciprna-expo.com



14 A 16 MAIO DE 2019

SECUREX SOUTH AFRICA

Local: Joanesburgo - África do Sul
 Informações: www.ifseca.com



14 A 16 MAIO DE 2019

ITEC

Local: Estocolmo - Suécia
 Informações: www.itec.co.uk



29 DE MAIO A 01 JUNHO DE 2019

PYROS / ISET

Local: Brno - República Checa
 Informações: www.bvv.cz/pyros



04 A 06 JUNHO DE 2019

INFOSECURITY EUROPE

Local: Londres - Inglaterra
 Informações: www.infosec.co.uk



II CONGRESSO ESS SEGURANÇA EM HOSPITALIDADE

Realização

21 DE MAIO DAS

14H ÀS 19H

22 DE MAIO

09H ÀS 13H



Apoio



CLAYTON BARBOSA
 Security and Risk Manager
 Hospital 9 de julho



CARLOS BASSI
 Diretor de engenharia e Segurança para América Latina
 Grand Hyatt



FABIO AINBINDER
 Safety and security director
 Laureate Brasil



OSWALDO CANHO
 Coordenador De Segurança
 Hospital Sírio Libanês



Gustavo Caleffi, DSE
 Diretor da Squadra Gestão de Riscos e CEO do APP Be On



FLAVIA CUNHA
 Gerente de Relações institucionais
 ABRASCE



MARIO MOURA, ESH
 Gestor de segurança em Shopping Center



DIONÍSIO CAMPOS, ESH
 Security and Risk Manager
 South America Accor Hotels



ADRIANO MIZUGUTI, ESH
 Gerente de Segurança Corporativa
 CELISTICS

Palestrantes com vivência nas seguintes empresas

Patrocínio



GARANTA SUA VAGA
 (11) 3666-9893 (11) 94312-2931
www.escolasuperiordeseguranca.com.br



PAVIO ☎ 11 2996-7088
 📧 11 94161-4008
 Email: vendas@pavio.com.br
 Site: https://pavio.com.br

Distribuidores HIKVISION

Zona Norte SP

HD-TVI ANALOGICA
 AHD HDCVI
 NOVO DVR PENTAFLEX

VISA MasterCard elo

Câmeras 1MP (720P) / 2MP (1080P)
 Câmeras Turbo HD 4.0 720P e 1080P*
 *Multi Tecnologias - AHD - HD CVI - HD TVI - CVBS
 Câmeras Turbo EXIR 3MP e 5MP
 DVR Turbo HD 4 / 8 / 16 / 32 canais
 Câmeras IP 1MP (720P) e 2MP (1080P) ONVIF
 NVR 4 / 8 / 16 / 32 canais

A sua plataforma de hospedagem e operação de **Monitoramento 24h**

- ALARME
- IMAGENS
- PORTARIA VIRTUAL

A parceria certa para o seu sucesso!

SIM

www.SIMSEGURANCA.com.br

(11) 2144-6299 / 5563-9277

GRUPO XI ASSESSORIA SERVIÇOS TREINAMENTOS

Assessoria Jurídica
 Processos de Armas
 Projetos de Segurança
 Recrutamento e Seleção
 Treinamentos Específicos para Segurança

Mauritônio Nunes
 Tel.: 13-99777-1569
 Id 142*4923
 nunes@grupoonze.com.br

TOP ARMS NOVA LOJA DE ARMAS EM SÃO PAULO

INAUGURAÇÃO EM 30 DE SETEMBRO
 SÁBADO - DAS 9 ÀS 18H

RUA PROF. CARLOS ZAGOTIS, 49 - TATUAPÉ, SÃO PAULO (FÁCIL ACESSO VIA METRÔ OU CARRO)
 TEL.: (11)2293-2044, (11)985-001-093 (whatsapp) - WWW.TOPARMS.COM.BR - FACEBOOK.COM/TOPAIRSOFTR

CURSOS

Aprenda a instalar, configurar, testar, consertar e projetar sistemas de:

CFTV, CÂMERAS IP, ALARMES, CONTROLE DE ACESSO, BIOMETRIA, CERCA ELÉTRICA, FOTOCÉLULAS, PORTÕES AUTOMÁTICOS, BARREIRAS INFRAVERMELHO, ETC.

(11) **5594-8555** www.dominiotecnologia.com.br
secretaria@dominiotecnologia.com.br

Curso Inovador, Completo e com Certificado para:

DIAGNÓSTICO DE SEGURANÇA E ANÁLISE DE RISCO PROFISSIONAL PARA CONDOMÍNIOS E PRÉDIOS RESIDENCIAIS

O mercado não suporta mais achismos e soluções incompletas!

Com este curso você aprenderá a enxergar a segurança de prédios e condomínios de forma holística, encontrando soluções eficazes visando integrar equipamentos físicos e eletrônicos com os procedimentos recomendados para controle "seguro" de pessoas, veículos e mercadorias!

COORDENADOR E PALESTRANTE
DR. JORGE LORDELLO
 Delegado/Especialista em Segurança • Apresentador do Programa Operação de Risco - RedeTV

INFORMAÇÕES: **11 47591939 / 47476055** • cursodeformacao@doutorseguranca2.com.br
 Apoiar: Jornal da Segurança • Realização: Plano B Eventos

ARQUITETA DA SEGURANÇA
 Consultoria de segurança e análise de riscos em condomínios residenciais

Blindagem arquitetônica:
 Projetos novos ou readequação;

Proteção perimetral;
 Controle de acesso: veículos e pedestres (condôminos, visitantes e serviços);

Aprovação junto aos órgãos competentes.
 Alto padrão de qualidade.

arquiteta
 Valéria Caruso
 (11) 9.8324-5424
 (11) 9.4237-7954
valeria.caruso@hotmail.com

SECURITY OFFICE
 Consultor sênior com custo reduzido

Assessoria de alto nível para os gestores que enfrentam perdas em suas áreas, sem a necessidade de grandes investimentos em projetos caros e demorados.

aureo@seguranca.com.br
 (11) 94220 6324

INSCREVA-SE NO NOVO CURSO OPERADOR DE CENTRAL DE MONITORAMENTO DA ESCOLA SUPERIOR DE SEGURANÇA SEJA CERTIFICADO

WWW.ESCOLASUPERIOREDESEGURANCA.COM.BR
 Os melhores cursos online com certificado estão aqui



VETTI Desenvolvido e produzido no Brasil Desde 1998

ALARME PROTEGIDO

A solução sem fios mais completa para sua segurança com automação

www.vetti.com.br (11) 4712-7978 (11) 9.7339-0162



AWD
Assistência à Proteção

- Portaria Inteligente
- Controle de Acesso
- Monitoramento
- Suporte
- Consultoria
- Projetos

4020.6724
www.awdonline.com.br



R. P. W.
Segurança Eletrônica

- MONITORAMENTO 24 HORAS** Alarmes e imagens, monitoramento residencial e empresarial.
- SISTEMA CFTV** Circuitos fechados de TV monitorados remotamente.
- SISTEMA ALARME** Valorize e proteja seu patrimônio.

11 5643.1919
RPWSEGURANCA.COM.BR



RADIOCOMUNICAÇÃO

COMUNICAÇÃO ÁGIL COM SEGURANÇA

VENDA / LOCAÇÃO ASSISTÊNCIA TÉCNICA

Análogica / Digital Portáteis / Móveis

Revenda Parceira de: **AGORA**

ALPHATRONICS
RADIOCOMUNICAÇÃO

SÃO PAULO (11) 3936-8820
alphonics@alphonics.com.br

SANTOS (13) 3302-3622
alpha.santos@alphonics.com.br



Ética Consulting

CONSULTORIA PARA EMPRESAS E CONDOMÍNIOS

- ANÁLISE DE RISCOS
- TREINAMENTOS
- MANUAIS DE PROCEDIMENTOS
- ESTUDOS PARA REDUÇÃO DE CUSTOS

TEL. 55 (11) 9.7150-9327 / 2337-3825
www.eticaconsulting.com.br
contato@eticaconsulting.com.br



REALGUARD A solução mais eficiente de controle de ronda em tempo real

O Sistema REALGUARD representa o que há de mais avançado para o controle de rondas em tempo real. O sistema utiliza tecnologia de proximidade (RFID) para a leitura dos pontos de ronda. Um leitor compacto e extremamente resistente transmite as atividades de ronda em tempo real via GPRS. Todas as atividades podem ser monitoradas através de um software de controle acessado via web.

Uma situação de pânico também pode ser imediatamente notificada para a central de controle.

grasp
sistemas de segurança e otimização de processos

AL Rio Negro, 1105 - eq. 13 - Alphaville / CEP 06454-000 Barueri - SP - Brasil
www.grasp.com.br / realguard@grasp.com.br
fone: (11) 4888 2271



CONHEÇA A ABATE
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE ATIRADORES CIVIS

VOCÊ QUE JÁ É CAC, COMECE O ANO DE 2019 SENDO UM ATLETA CONFEDERADO, PARTICIPANDO DE NOSSO CAMPEONATO NACIONAL E OBTENHA ATÉ O NÍVEL III NO SEU CR.

ASSESSORIA JURÍDICA

PALESTRAS E ATIVISMO NAS REDES SOCIAIS

CURSO DE COMBATE URBANO

CURSO DE RECARGA

CURSO DE INSTRUTOR DE ARMAMENTO E TIRO

EXCURSÕES DE CAÇA

LUTE PELOS SEUS DIREITOS SEJA UM ASSOCIADO ABATE

ACESSE www.abate.org.br

Av. José Zague, 93, Vila Santa Maria, Araraquara - SP

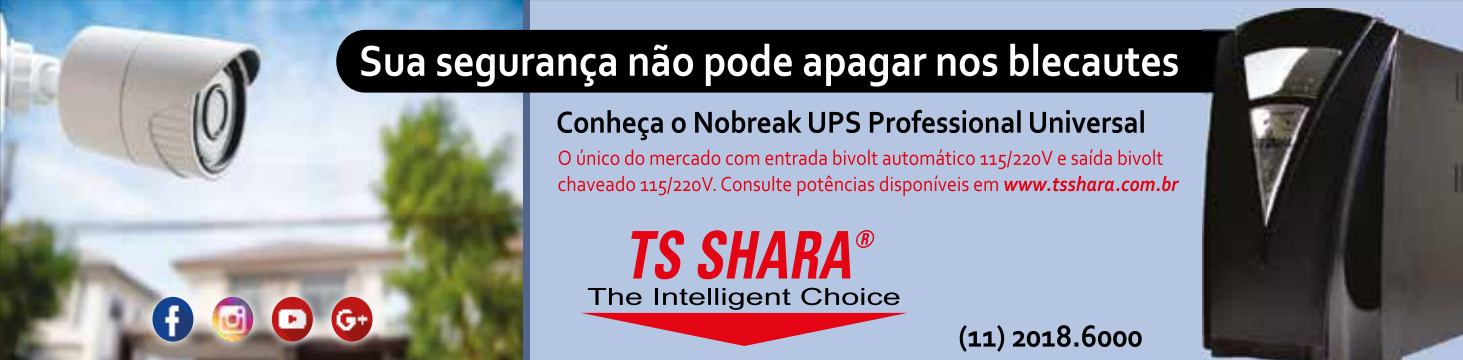
INFORMAÇÕES +55 16 3472.1578 contato@abate.org.br



alpha|secure

SEGURANÇA, MULTI SERVIÇOS, LIMPEZA, TECNOLOGIA e MONITORAMENTO.

11 3661-2808
www.alpha|secure.com.br



Sua segurança não pode apagar nos blecautes

Conheça o Nobreak UPS Profissional Universal
O único do mercado com entrada bivolt automático 115/220V e saída bivolt chaveado 115/220V. Consulte potências disponíveis em www.tsshara.com.br

TS SHARA®
The Intelligent Choice

(11) 2018.6000

SUA MELHOR ESCOLHA EM SERVIÇOS E TECNOLOGIA

VIGILÂNCIA, PORTARIA, ACESSO, RECEPÇÃO, LIMPEZA,
MULTI SERVIÇOS, PORTARIA À DISTÂNCIA,
TECNOLOGIA E MONITORAMENTO



(11) 3661-2808

contato@alphasecure.com.br
www.alphasecure.com.br